

2013-2017年中国网络购物 平台市场分析与投资前景研究报告

报告目录及图表目录

博思数据研究中心编制

www.bosidata.com

报告报价

《2013-2017年中国网络购物平台市场分析与投资前景研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.bosidata.com/chuanmei1301/278029G7OP.html>

【报告价格】纸介版7000元 电子版7200元 纸介+电子7500元

【出版日期】2013-01-06

【交付方式】Email电子版/特快专递

【订购电话】全国统一客服务热线：400-700-3630(免长话费) 010-57272732/57190630

博思数据研究中心

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

说明、目录、图表目录

报告说明:

博思数据发布的《2013-2017年中国网络购物平台市场分析与投资前景研究报告》共十章。首先介绍了中国网络购物行业的概念，接着分析了中国网络购物行业发展环境，然后对中国网络购物行业市场运行态势进行了重点分析，最后分析了中国网络购物行业面临的机遇及发展前景。您若想对中国网络购物行业有个系统的了解或者想投资该行业，本报告将是您不可或缺的重要工具。

2012年中国网络购物市场交易规模接近8000亿，占到社会消费品零售总额的4.5%;同时，网络购物用户规模将达到2亿人，在宽带网民中的渗透率为43.25%。中国网络购物市场中，B2C市场增长迅猛，B2C市场将继续成为网络购物行业的主要推动力。

2012年淘宝商城、QQ网购、京东商城、亚马逊和当当网、苏宁易购等平台式购物网站融合了C2C和B2C的主要优势，结合了中小网站和商家的商品资源优势和大平台庞大的用户资源优势，使得平台和商家(网站)共同实现了跨越式增长。艾瑞分析认为，C2C和B2C模式融合进一步促进了产业链上资源合理分配以及网站产品质量和服务品质提升。

第一章 网络购物行业相关概述

第一节 电子商务产业基础概述

一、电子商务产业范围界定

二、电子商务的分类

三、B2B、B2C、C2C是网络购物最常见交易方式

第二节 网络购物阐述

一、网络购物流程

二、网络购物安全

三、网络购物支付

第三节 网络购物的优势及缺点

一、网络购物为消费者带来方便和便宜

二、网络购物对商家及整个市场的经济利益

三、网络购物仍然存在诸多顾虑

第四节 网络购物市场规模统计范畴

第二章 2012年中国网络购物行业运行环境解析

第一节 中国经济环境分析

一、GDP历史变动轨迹分析

二、固定资产投资历史变动轨迹分析

三、2013年中国宏观经济发展预测分析

第二节 2012年中国网络购物行业社会环境分析

一、中国网络购物迅速向大众普及

二、金融危机下中国网民热捧网络购物

三、网络购物跻身十大网络应用之列

四、地方规范开启网络购物有章可循大门

五、缓解就业压力中国应大力扶持网络购物产业的发展

六、网民数量是网络购物高速发展的土壤

七、网络购物消费水平和消费意愿

第三节 2012年中国网络购物市场宏观状况分析

一、网络购物渗透率

二、购物金额

三、各购物网站网络购物渗透率

四、购物网站用户市场份额

五、购物网站用户重合度

第三章 2012年中国网络购物行业运行新态势分析

第一节 2012年中国网络购物发展总况

一、网络购物在发展回顾

二、中国网络购物市场规模迅速增长

三、中国网络购物发展挑战传统零售业

四、中国网络购物推动就业潜力巨大

第二节 2012年中国网络购物市场发展规模

一、中国网络购物用户规模

二、中国网络购物交易规模

三、C2C仍是中国用户首选网购站点

四、B2C成为电子商务最主要投资行业

第三节 2012年中国网络购物市场分布

一、地域分布

二、年龄分布

第四节 2012年中国网络购物市场存在的问题

- 一、中国网络购物消费者权益问题
- 二、中国网络购物安全问题
- 三、中国网络购物的支付结算问题
- 四、中国网络购物商家信誉的问题
- 五、中国网络购物立法问题

第四章 2012年中国C2C类购物网站运行透析

第一节 淘宝

- 一、网站介绍
- 二、淘宝商城介绍
- 三、经营情况分析
- 四、优劣势分析
- 五、淘宝战略

第二节 易趣

- 一、网站介绍
- 二、易趣免费牌奏效关键指标月内涨三成
- 三、竞争优势分析

第三节 拍拍网

- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、网站竞争优劣势分析

第四节 百度“有啊”

- 一、网站介绍
- 二、网站竞争优劣势分析

第五章 2012年中国综合类B2C购物网站运行分析

第一节 当当网

- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、竞争力分析

第二节 卓越亚马逊

一、网站介绍

二、经营情况

三、发展战略

第三节 红孩子

一、网站介绍

二、经营情况

三、竞争力分析

第六章 2012年中国服装纺织类B2C购物网站运行分析

第一节 2012年中国服装类B2C网购市场概况

一、经济低迷难改服装电子商务强劲势头

二、影响网络购物用户购买服装商品的首要因素

三、中国服装网络购物增长速度

四、中国服装网络购物市场交易规模

第二节 VANCL(凡客诚品)

一、网站介绍

二、物流情况

三、经营情况

四、发展战略

第三节 麦网

一、网站介绍

二、经营情况

三、发展战略

第四节 梦露时尚网

一、网站介绍

二、网站运营模式

三、网站经营特色

第五节 MASA MASO (玛萨玛索)

一、网站介绍

二、经营情况

三、竞争力分析

第六节 时尚起义

- 一、网站介绍
- 二、竞争力分析

第七章 2012年中国数码家电类B2C购物网站运营状况分析

第一节 2012年中国数码家电类B2C网购市场概况

- 一、家电网购成数码新品首发渠道
- 二、八成网民认可网购家电
- 三、用户网购过数码家电类产品占比

第二节 京东商城

- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、竞争力分析
- 四、发展战略

第三节 新蛋网

- 一、网站介绍
- 二、竞争力分析
- 三、发展战略

第四节 世纪电器网

- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、竞争力分析

第五节 易讯网

- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、最新动向

第六节 苏宁易购

- 一、网站介绍
- 二、经营情况

第八章 2012年中国其它类型B2C购物网站运行分析

第一节 99网上书城

- 一、网站介绍

- 二、经营情况
- 三、发展战略
- 四、竞争力分析

第二节 钻石小鸟

- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、竞争力分析

第九章 2013-2017年中国网络购物市场的前景趋势分析

第一节 2013-2017年中国网络购物的前景展望

- 一、中国网络购物市场的前景无限美好
- 二、中国未来网络购物市场仍保持高速发展
- 三、2013-2017年中国网络购物市场规模预测
- 四、2016年中国网络购物将到达成熟期

第二节 2013-2017年中国网络购物市场的趋势分析

- 一、中国网络购物的发展趋势
- 二、中国网络购物模式发展的融合趋势
- 三、中国网络购物行为未来发展七大趋势
- 四、B2C将成为未来网络购物市场的主趋势
- 五、网上百货商城还有很大的发展空间
- 六、B2C电子商务市场竞争将更加分散
- 七、购物搜索将成为网络购物的重要角色
- 八、B2C企业的物流渠道建设将逐步好转

第十章 2013-2017年中国网购市场投资机会分析

第一节 2013-2017年中国网络购物市场投资机会分析

- 一、母婴市场自成为掘金的富矿
- 二、保健品成网购新宠儿
- 三、网购建材成为现代人购物新潮流

第二节 2013-2017年中国网购市场投资风险预警

- 一、政策风险
- 二、经营风险

三、技术风险

四、进入退出风险

第三节 博思数据投资建议

图表目录：（部分）

图表：2005-2012年中国GDP总量及增长趋势图

图表：2012年中国月度CPI、PPI指数走势图

图表：2005-2012年我国城镇居民可支配收入增长趋势图

图表：2005-2012年我国农村居民人均纯收入增长趋势图

图表：1978-2010中国城乡居民恩格尔系数走势图

图表：2010.12-2011.12年我国工业增加值增速统计

图表：2005-2012年我国全社会固定资产投资额走势图（2012年不含农户）

图表：2005-2012年我国财政收入支出走势图 单位：亿元

图表：2005-2012年中国社会消费品零售总额增长趋势图

图表：2005-2012年我国货物进出口总额走势图

图表：2005-2012年中国货物进口总额和出口总额走势图

图表：2006-2012年我国人口及其自然增长率变化情况

图表：各年龄段人口比重变化情况

图表：2000-2012年中国网民规模增长趋势图

图表：中国网络购物用户职业分布状况

图表：中国网络购物用户样本属性

图表：中国网络购物用户购物次数

图表：中国网民未进行网络购物原因

图表：中国网络购物用户获知购物网站渠道

图表：中国网络购物用户网络购物沟通方式

图表：中国网络购物用户网络购物支付方式

图表：中国网络购物用户交易网站类型

图表：中国网络购物用户预购网站类型

图表：中国网络购物买家交易考虑因素

图表：2012年度购物用户在各购物网站上的分布（占各城市买家受访者比例）

图表：中国主要购物网站买家用户满意度

图表：网上购物消费者数量与渗透率比较

图表：中国网络购物网站买家用户忠诚度

图表：中国网络购物买家在两类购物网站购买商品种类

图表：中国网络购物卖家交易主要考虑因素

图表：中国网络购物卖家网上售物方式

图表：中国主要购物网站网上售物买主

图表：中国网络购物网站网上售物网下成交情况

图表：中国网络购物卖家出售商品种类

图表：网民对购物网站核心功能的评价

图表：评价购物网站竞争力的相关指标

图表：C2C市场竞争状况

图表：中国C2C电子商务运营商交易额比重变化情况

图表：2012年中国两类网络购物平台用户访问频率分布图

图表：2012年中国两类网络购物平台用户月度总有效浏览时间 单位：万小时

图表：卓越竞争实力指标一览表

图表：当当网竞争实力指标一览表

图表：中国网络购物产业链分析

图表：中国网络购物买家再两类购物网站购买商品种类

图表：网络购物分类

图表：淘宝网热销品牌排行榜（根据销量排行）

图表：网上购物支付方式比例情况

图表：主要“专业B2C模式”企业对比表

图表：“专业B2C模式”保健品企业情况对比表

图表：略……

更多图表见报告正文

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

详细请访问：<http://www.bosidata.com/chuanmei1301/278029G7OP.html>