

# 2021-2027年中国互联网+ IT培训市场分析与行业调查报告

## 报告目录及图表目录

博思数据研究中心编制

[www.bosidata.com](http://www.bosidata.com)

## 报告报价

《2021-2027年中国互联网+IT培训市场分析与行业调查报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.bosidata.com/report/057504SOPI.html>

【报告价格】纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8200元

【出版日期】2021-09-23

【交付方式】Email电子版/特快专递

【订购电话】全国统一客服务热线：400-700-3630(免长话费) 010-57272732/57190630

博思数据研究中心

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

# 说明、目录、图表目录

## 报告说明:

博思数据发布的《2021-2027年中国互联网+IT培训市场分析与行业调查报告》介绍了互联网+IT培训行业相关概述、中国互联网+IT培训产业运行环境、分析了中国互联网+IT培训行业的现状、中国互联网+IT培训行业竞争格局、对中国互联网+IT培训行业做了重点企业经营状况分析及中国互联网+IT培训产业发展前景与投资预测。您若想对互联网+IT培训产业有个系统的了解或者想投资互联网+IT培训行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

IT与互联网技术职业培训是IT相关产业快速发展及对IT人才需求拉动下最为繁荣的市场之一。IT与互联网技术职业培训通常侧重于培训包括编程语言培训、软件开发培训及计算机设计培训在内的主题。

受IT行业对专业人才的需求不断增长的推动，越来越多的教育机构正寻求与IT增值教育服务提供商合作，以使其学生在就业市场的表现超越其竞争对手。自2014年至2018年，市场规模自39亿元增至66亿元，年复合增长率为14.1%。受中国政府政策的大力支持，未来会有更多教育机构与服务提供商结成合作夥伴关系，这将推动市场于2023年达到148亿元，自2018年至2023年的年复合增长率为17.5%。

据博思数据发布的《2021-2027年中国互联网+IT培训市场分析与行业调查报告》表明：2013年我国教育培训行业市场规模10226亿元，到2018年增长到了20960亿元，到2019年增长到了23142亿元，近几年国内教育培训行业市场规模情况如下图所示：

时间	中国教育培训行业市场规模情况(亿元)	增速(%)
2013年	10226	
2014年	12042	17.76
2015年	14243	18.28
2016年	16190	13.67
2017年	18567	14.68
2018年	20960	12.89
2019年	23142	10.41

## 报告目录：

### 第一章 中国互联网+IT培训行业发展综述

#### 1.1 “互联网+IT培训”行业概念界定

##### 1.1.1 “互联网+”的提出及内涵

(1) “互联网+”的提出

(2) “互联网+”的内涵

##### 1.1.2 “互联网+IT培训”行业的内涵

##### 1.1.3 本报告的研究范围

## 1.2 中国互联网+IT培训行业发展背景

### 1.2.1 中国互联网+IT培训行业政策背景分析

- (1) 行业管理体制分析
- (2) 行业发展规划分析
- (3) 行业政策动向分析
- (4) 政策环境对行业的影响

### 1.2.2 中国互联网+IT培训行业经济背景分析

- (1) 宏观经济环境分析
  - 1) 国际宏观经济运行分析
  - 2) 国内宏观经济运行分析
  - 3) 宏观经济发展对行业的影响
- (2) 关联产业发展背景
  - 1) 中国电子商务发展状况分析
  - 2) 中国大数据产业发展状况分析
  - 3) 中国互联网产业发展状况分析
  - 4) 关联产业发展对行业的影响

### 1.2.3 中国互联网+IT培训行业技术背景分析

- (1) 云计算技术发展现状及投资前景调研分析
- (2) 物联网技术发展现状及投资前景调研分析
- (3) 通信技术的发展现状及投资前景调研分析
- (4) 互联网相关技术对行业的影响总结

## 第二章 中国互联网+IT培训行业发展现状及前景

### 2.1 中国互联网+IT培训行业市场发展阶段分析

- 2.1.1 对互联网+IT培训行业发展阶段的研究
- 2.1.2 中国互联网+IT培训行业细分阶段发展特点
- 2.2 互联网给IT培训行业带来的冲击和变革分析
  - 2.2.1 互联网时代IT培训行业大环境变化分析
  - 2.2.2 互联网给IT培训行业带来的突破机遇分析

随着我国经济产业结构不断升级，电子商务产业、移动互联产业的发展及云计算技术在全球范围内的推广，智能手机终端、移动应用、云管理、云物流、云手机等技术领域将产生巨大的人才缺口，催生出更多职位需求，为IT职业培训提供了广阔的市场空间。

中国IT与互联网技术职业培训的市场推动因素 1 中国信息技术与互联网技术行业不断发展 过去数年，中国的信息技术及互联网技术行业经历稳健增长。该快速增长对具有足够实践知识及技术技能的专业IT人才产生了巨大需求。 2 行业创新及升级速度快 新信息及互联网技术的快速发展，以及移动互联网、云计算及大数据等新兴平台及趋势，使得专业人士及大学课程难以紧跟最新技术发展，而最新技术发展可以激励学生及在职专业人员定期获得额外培训。 3 对雇员技能的要求提高 作为智力密集型行业，信息技术及互联网技术行业通常要求该行业的雇员具有较高的专业知识水平。该行业快速发展的性质也要求雇员不断获得新技能。因此，出现了对信息技术及互联网技术培训的需求。 4 高等教育毕业生人数增长 高等教育毕业生人数的持续增长已扩大专业教育的人口基础。此外，越来越多的毕业生亦增加了寻求理想工作的同辈压力，其进一步激励毕业生接受继续职业培训。

### 2.2.3 互联网给IT培训行业带来的挑战分析

### 2.2.4 互联网+IT培训行业融合创新机会分析

## 2.3 中国互联网+IT培训行业市场发展现状分析

### 2.3.1 中国互联网+IT培训行业投资布局分析

(1) 中国互联网+IT培训行业投资切入方式

(2) 中国互联网+IT培训行业投资规模分析

(3) 中国互联网+IT培训行业投资业务布局

### 2.3.2 IT培训行业目标客户互联网渗透率分析

### 2.3.3 中国互联网+IT培训行业市场规模分析

### 2.3.4 中国互联网+IT培训行业竞争格局分析

(1) 中国互联网+IT培训行业参与者结构

(2) 中国互联网+IT培训行业竞争者类型

(3) 中国互联网+IT培训行业市场占有率

## 2.4 中国互联网+IT培训行业市场前景预测分析

### 2.4.1 中国互联网+IT培训行业市场增长动力分析

### 2.4.2 中国互联网+IT培训行业市场发展瓶颈剖析

### 2.4.3 中国互联网+IT培训行业市场发展趋势分析

## 2.5 中国IT培训行业电商发展现状及趋势分析

### 2.5.1 中国IT培训行业电商总体开展情况

### 2.5.2 中国IT培训行业电商交易规模分析

- 2.5.3 中国IT培训行业电商产品/服务品类
- 2.5.4 中国IT培训行业电商盈利情况分析
- 2.5.5 中国IT培训行业电商市场现存问题
- 2.5.6 中国IT培训行业电商市场前景分析
- 2.5.7 中国IT培训行业电商市场规模预测

### 第三章 中国互联网+IT培训行业商业模式创新策略

- 3.1 关于商业模式研究的基本思想介绍
  - 3.1.1 商业模式的定义及与其他模式的比较
  - 3.1.2 商业模式的核心构成要素及构建流程
- 3.2 中国互联网+IT培训行业市场定位创新分析
  - 3.2.1 中国IT培训行业消费者特征分析
  - 3.2.2 中国IT培训行业企业主流的市场定位分析
  - 3.2.3 互联网对IT培训行业市场定位的变革分析
  - 3.2.4 互联网下IT培训行业市场定位优秀案例分析
- 3.3 中国互联网+IT培训行业价值主张创新分析
  - 3.3.1 中国IT培训行业主要的客户价值主张要素分析
  - 3.3.2 互联网+IT培训行业价值主张创新策略分析
    - (1) IT培训行业企业如何利用互联网升级产品使用体验
    - (2) IT培训行业企业如何利用互联网改善个性化服务体验
    - (3) IT培训行业企业如何利用互联网节约客户成本
  - 3.3.3 互联网+IT培训行业价值主张创新优秀案例
- 3.4 中国互联网+IT培训行业渠道通路创新分析
  - 3.4.1 中国IT培训行业渠道通路的主要类别及特点分析
    - (1) 价值传递通路的定义及特点
    - (2) 产品销售渠道的定义及特点
    - (3) 现有渠道通路特点的优势及不足
    - (4) 互联网对渠道通路的改造分析
  - 3.4.2 互联网对IT培训行业渠道通路的颠覆性变革分析
  - 3.4.3 互联网+IT培训行业网络媒体广告宣传策略分析
  - 3.4.4 互联网+IT培训行业电商渠道构建策略分析
  - 3.4.5 互联网+IT培训行业渠道通路创新优秀案例

- 3.5 中国互联网+IT培训行业客户关系创新分析
  - 3.5.1 中国IT培训行业客户关系的类别及关系成本分析
    - (1) IT培训行业客户关系的类别分析
    - (2) IT培训行业客户关系成本分析
  - 3.5.2 中国互联网+IT培训行业客户关系创新路径分析
  - 3.5.3 中国互联网+IT培训行业客户关系创新优秀案例
- 3.6 中国互联网+IT培训行业收入来源创新分析
  - 3.6.1 中国IT培训行业收入的主要来源渠道及特点
  - 3.6.2 中国互联网+IT培训行业收入来源的创新分析
  - 3.6.3 中国互联网+IT培训行业收入来源创新优秀案例
- 3.7 中国互联网+IT培训行业合作伙伴创新分析
  - 3.7.1 中国IT培训行业主要的合作伙伴及其特点分析
  - 3.7.2 互联网如何改变IT培训行业合作伙伴结构
  - 3.7.3 互联网下IT培训行业新增合作伙伴的特点
  - 3.7.4 互联网下IT培训行业新增合作伙伴优秀案例
- 3.8 中国互联网+IT培训行业成本机构优化分析
  - 3.8.1 中国IT培训行业主要成本结构及特点分析
  - 3.8.2 互联网如何改变IT培训行业成本结构
  - 3.8.3 互联网下IT培训行业成本结构的优化路径
  - 3.8.4 互联网下IT培训行业成本结构优化优秀案例
- 3.9 国外互联网+IT培训行业商业模式创新经验
  - 3.9.1 国外互联网+IT培训行业商业模式优秀案例剖析
    - (1) 案例一
      - 1) 案例一基本信息分析
      - 2) 案例一经营情况分析
      - 3) 案例一盈利模式分析
      - 4) 案例一商业模式评价
    - (2) 案例二
      - 1) 案例二基本信息分析
      - 2) 案例二经营情况分析
      - 3) 案例二盈利模式分析
      - 4) 案例二商业模式评价

### (3) 案例三

#### 1) 案例三基本信息分析

#### 2) 案例三经营情况分析

#### 3) 案例三盈利模式分析

#### 4) 案例三商业模式评价

### 3.9.2 国外互联网+IT培训行业商业模式创新经验借鉴

## 第四章 中国IT培训行业企业电商战略规划及模式选择

### 4.1 中国IT培训行业企业电商战略规划分析

#### 4.1.1 IT培训企业电商如何正确定位

#### 4.1.2 IT培训电商核心业务确定策略

#### 4.1.3 IT培训企业电商化组织变革策略

### 4.2 中国IT培训行业典型电商发展模式总体分析

#### 4.2.1 中国电子商务主流模式分析

#### 4.2.2 B2B电商模式及其优劣势分析

##### (1) B2B电商模式的特点

##### (2) B2B电商模式的适用范围

##### (3) B2B电商模式的优秀案例

##### (4) B2B电商模式的优劣势

#### 4.2.3 B2C电商模式及其优劣势分析

##### (1) B2C电商模式的特点

##### (2) B2C电商模式的适用范围

##### (3) B2C电商模式的优秀案例

##### (4) B2C电商模式的优劣势

#### 4.2.4 C2C电商模式及其优劣势分析

##### (1) C2C电商模式的特点

##### (2) C2C电商模式的适用范围

##### (3) C2C电商模式的优秀案例

##### (4) C2C电商模式的优劣势

#### 4.2.5 O2O电商模式及其优劣势分析

##### (1) O2O电商模式的特点

##### (2) O2O电商模式的适用范围



(3) O2O电商模式的优秀案例

(4) O2O电商模式的优劣势

#### 4.2.6 中国IT培训行业最优电商模式的选择

### 4.3 中国IT培训行业企业电商切入模式及发展路径

#### 4.3.1 模式一

(1) 模式一的特点及优劣势

(2) 模式一的业务布局分析

(3) 模式一的渠道通路分析

(4) 模式一的收入来源分析

(5) 模式一的关键资源能力分析

(6) 模式一的经营风险分析

(7) 模式一的优秀案例分析

#### 4.3.2 模式二

(1) 模式二的特点及优劣势

(2) 模式二的业务布局分析

(3) 模式二的渠道通路分析

(4) 模式二的收入来源分析

(5) 模式二的关键资源能力分析

(6) 模式二的经营风险分析

(7) 模式二的优秀案例分析

#### 4.3.3 模式三

(1) 模式三的特点及优劣势

(2) 模式三的业务布局分析

(3) 模式三的渠道通路分析

(4) 模式三的收入来源分析

(5) 模式三的关键资源能力分析

(6) 模式三的经营风险分析

(7) 模式三的优秀案例分析

### 4.4 中国IT培训行业移动电商切入路径及典型产品

#### 4.4.1 中国IT培训行业移动电商的商业价值分析

(1) 移动电商的商业价值分析

(2) 中国移动互联网发展现状

### (3) 中国移动互联网趋势分析

#### 4.4.2 中国IT培训行业移动电商市场发展现状

#### 4.4.3 中国IT培训行业移动电商市场切入路径

#### 4.4.4 中国IT培训行业移动电商典型产品形式

#### 4.4.5 中国IT培训行业移动电商发展趋势及前景

## 第五章 中国互联网+IT培训商业模式创新优秀案例剖析

### 5.1 案例一

#### 5.1.1 案例一基本信息分析

#### 5.1.2 案例一经营情况分析

#### 5.1.3 案例一产品/服务分析

#### 5.1.4 案例一盈利模式分析

#### 5.1.5 案例一渠道通路分析

#### 5.1.6 案例一合作伙伴分析

#### 5.1.7 案例一融资情况分析

#### 5.1.8 案例一商业模式评价

### 5.2 案例二

#### 5.2.1 案例二基本信息分析

#### 5.2.2 案例二经营情况分析

#### 5.2.3 案例二产品/服务分析

#### 5.2.4 案例二盈利模式分析

#### 5.2.5 案例二渠道通路分析

#### 5.2.6 案例二合作伙伴分析

#### 5.2.7 案例二融资情况分析

#### 5.2.8 案例二商业模式评价

### 5.3 案例三

#### 5.3.1 案例三基本信息分析

#### 5.3.2 案例三经营情况分析

#### 5.3.3 案例三产品/服务分析

#### 5.3.4 案例三盈利模式分析

#### 5.3.5 案例三渠道通路分析

#### 5.3.6 案例三合作伙伴分析

#### 5.3.7 案例三融资情况分析

#### 5.3.8 案例三商业模式评价

#### 5.4 案例四

##### 5.4.1 案例四基本信息分析

##### 5.4.2 案例四经营情况分析

##### 5.4.3 案例四产品/服务分析

##### 5.4.4 案例四盈利模式分析

##### 5.4.5 案例四渠道通路分析

##### 5.4.6 案例四合作伙伴分析

##### 5.4.7 案例四融资情况分析

##### 5.4.8 案例四商业模式评价

#### 5.5 案例五

##### 5.5.1 案例五基本信息分析

##### 5.5.2 案例五经营情况分析

##### 5.5.3 案例五产品/服务分析

##### 5.5.4 案例五盈利模式分析

##### 5.5.5 案例五渠道通路分析

##### 5.5.6 案例五合作伙伴分析

##### 5.5.7 案例五融资情况分析

##### 5.5.8 案例五商业模式评价

### 第六章 中国互联网+IT培训行业市场投资机会及建议

#### 6.1 中国互联网+IT培训行业投资特性及风险

##### 6.1.1 互联网+IT培训行业投资壁垒分析

###### (1) 政策壁垒

###### (2) 技术壁垒

###### (3) 市场壁垒

##### 6.1.2 互联网+IT培训行业投资特性分析

##### 6.1.3 互联网+IT培训行业投资前景分析

#### 6.2 中国互联网+IT培训行业投融资现状及趋势

##### 6.2.1 中国互联网+IT培训行业投资现状及趋势

###### (1) 中国互联网+IT培训行业投资主体结构

- (2) 各投资主体核心资源分析
- (3) 各投资主体投资方式分析
- (4) 各投资主体投资规模分析
- (5) 2015-2019年主要投资事件分析
- (6) 各投资主体投资前景分析

#### 6.2.2 中国互联网+IT培训行业融资现状及趋势

- (1) 中国互联网+IT培训行业融资主体构成
- (2) 各融资主体核心资源分析
- (3) 各融资主体融资方式分析
- (4) 各融资主体融资规模分析
- (5) 2015-2019年主要融资事件及用途
- (6) 各融资主体融资趋势分析

#### 6.3 中国互联网+IT培训行业投资机会及建议

##### 6.3.1 中国互联网+IT培训行业投资机会分析

##### 6.3.2 关于互联网+IT培训行业的投资建议

### 第七章 中国大型企业互联网+IT培训投资布局分析

#### 7.1 相关上市公司“互联网+IT培训”投资布局

##### 7.1.1 企业一

- (1) 企业基本信息分析
- (2) 企业经营情况分析
  - 1) 主要经济指标分析
  - 2) 企业盈利能力分析
  - 3) 企业运营能力分析
  - 4) 企业偿债能力分析
  - 5) 企业发展能力分析
- (3) 企业互联网+IT培训投资布局
- (4) 企业互联网+IT培训产品/服务分析
- (5) 企业最新发展动向

##### 7.1.2 企业二

- (1) 企业基本信息分析
- (2) 企业经营情况分析

1) 主要经济指标分析

2) 企业盈利能力分析

3) 企业运营能力分析

4) 企业偿债能力分析

5) 企业发展能力分析

(3) 企业互联网+IT培训投资布局

(4) 企业互联网+IT培训产品/服务分析

(5) 企业最新发展动向

#### 7.1.3 企业三

(1) 企业基本信息分析

(2) 企业经营情况分析

1) 主要经济指标分析

2) 企业盈利能力分析

3) 企业运营能力分析

4) 企业偿债能力分析

5) 企业发展能力分析

(3) 企业互联网+IT培训投资布局

(4) 企业互联网+IT培训产品/服务分析

(5) 企业最新发展动向

#### 7.1.4 企业四

(1) 企业基本信息分析

(2) 企业经营情况分析

1) 主要经济指标分析

2) 企业盈利能力分析

3) 企业运营能力分析

4) 企业偿债能力分析

5) 企业发展能力分析

(3) 企业互联网+IT培训投资布局

(4) 企业互联网+IT培训产品/服务分析

(5) 企业最新发展动向

#### 7.1.5 企业五

(1) 企业基本信息分析

## （2）企业经营情况分析

### 1) 主要经济指标分析

### 2) 企业盈利能力分析

### 3) 企业运营能力分析

### 4) 企业偿债能力分析

### 5) 企业发展能力分析

## （3）企业互联网+IT培训投资布局

## （4）企业互联网+IT培训产品/服务分析

## （5）企业最新发展动向

## 7.2 大型互联网企业“互联网+IT培训”投资布局

### 7.2.1 阿里巴巴

#### （1）企业基本信息分析

#### （2）企业经营情况分析

#### （3）企业互联网+IT培训投资布局

#### （4）企业互联网+IT培训产品/服务分析

#### （5）企业最新发展动向

### 7.2.2 百度公司

#### （1）企业基本信息分析

#### （2）企业经营情况分析

#### （3）企业互联网+IT培训投资布局

#### （4）企业互联网+IT培训产品/服务分析

#### （5）企业最新发展动向

### 7.2.3 腾讯公司

#### （1）企业基本信息分析

#### （2）企业经营情况分析

#### （3）企业互联网+IT培训投资布局

#### （4）企业互联网+IT培训产品/服务分析

#### （5）企业最新发展动向

## 图表目录

图表1：互联网+IT培训行业发展规划汇总表

图表2：互联网+IT培训行业主要政策汇总表

图表3：政策环境对行业的影响分析表

图表4：2015-2019年全球主要经济体经济增速预测（单位：%）

图表5：2015-2019年中国GDP增长率变化趋势图（单位：%）

图表6：2015-2019年中国工业增加值及增长率走势图（单位：万亿元，%）

图表7：2015-2019年中国服务业增加值及增长率走势图（单位：万亿元，%）

图表8：2015-2019年中国电商交易规模发展趋势（单位：亿元，%）

图表9：2021-2027年中国电商交易规模预测

图表10：2015-2019年我国网民规模及互联网普及率

图表11：2015-2019年中国网民各类网络应用的使用率

图表12：2015-2019年我国移动网民规模及增长速度

图表13：关联产业发展对行业的影响总结表

图表14：互联网相关技术对行业的影响总结表

图表15：中国互联网+IT培训行业发展阶段

图表16：主要企业互联网+IT培训行业投资切入角度

图表17：2015-2019年中国互联网+IT培训行业主要投资事件

图表18：中国互联网+IT培训行业投资业务布局

图表19：2015-2019年中国互联网+IT培训行业市场规模发展趋势

图表20：中国互联网+IT培训行业主要的市场参与者

图表21：中国互联网+IT培训行业市场增长动力

图表22：中国互联网+IT培训行业市场发展瓶颈

图表23：中国IT培训行业电商交易规模（单位：亿元）

图表24：中国IT培训行业电商产品/服务品类

图表25：中国IT培训行业电商市场现存问题

图表26：2021-2027年中国IT培训行业电商市场规模预测

图表27：商业模式与其它模式的区别

图表28：商业模式与其它模式的联系

图表29：商业模式框架图

图表30：中国IT培训行业消费者特征

更多图表请见正文&hellip;&hellip;

详细请访问：<http://www.bosidata.com/report/057504SOP1.html>